

Seat No. : _____

AT-131-H

May-2016

B.Com., Sem.-II

107 : Fundamentals of Marketing Management

Time : 3 Hours]

[Max. Marks : 70

(Hindi Version)

1. (a) मार्केटिंग कार्यक्षेत्र में बाजार संशोधन से लेकर बिक्री तक की सेवाओं के अनेक कार्यों का समावेश होता है। समझाइए। 6

अथवा

माँग की अलग-अलग परिस्थितियों में मार्केटिंग को समझाइए।

- (b) मार्केटिंग मिश्र के चार ‘पी’ बताइए। किसी भी एक की चर्चा कीजिए। 4

अथवा

मार्केटिंग का महत्व संक्षेप में समझाइए।

- (c) मार्केटिंग लक्षित अवधारणा की संक्षेप में चर्चा कीजिए। 4

अथवा

बाजार माँग पर प्रभाव डालने वाले कोई चार परिवलों की चर्चा कीजिए।

2. (a) ब्रॉडिंग की व्यूहरचना के महत्वपूर्ण निर्णयों की चर्चा कीजिए। 6

अथवा

कीमत निर्णय को प्रभावित करने वाले परिवलों की चर्चा कीजिए।

- (b) माँग लक्षित मूल्यनीति के प्रकारों की चर्चा कीजिए। 4

अथवा

विज्ञापन के द्वारा ग्राहकों को होने वाले फायदे लिखिए।

- (c) ब्रॉडिंग के प्रकारों को उदाहरण देकर व्याख्या कीजिए। 4

अथवा

विज्ञापन के माध्यमों की चर्चा कीजिए।

3. (a) खरीद निर्णय प्रक्रिया बताते हुए, खरीदी के बाद के व्यवहार की अवस्थाओं की चर्चा कीजिए। 6

अथवा

बाजार विभागीकरण के फायदों की चर्चा कीजिए।

- (b) ग्राहक के व्यवहार को प्रभावित करने वाले चार सांस्कृतिक परिबलों की चर्चा कीजिए ।

4

अथवा

बाजार के लक्ष्यकरण को संक्षेप में समझाइए ।

- (c) ग्राहक के व्यवहार को प्रभावित करने वाले चार आर्थिक परिबलों को दर्शाएँ ।

4

अथवा

बाजार विभागीकरण के जनसांख्यिकी आधारों की संक्षेप में चर्चा कीजिए ।

4. (a) मार्केटिंग अनुसंधान क्या है ? मार्केटिंग अनुसंधान के फायदों की चर्चा कीजिए ।

6

अथवा

मार्केटिंग अनुसंधान प्रक्रिया के चरणों को समझाइए ।

- (b) बाजार अनुसंधान तथा मार्केटिंग अनुसंधान के बीच किन्हीं चार विभेदों को बताइए ।

4

अथवा

अनुसंधानकर्ता के संदर्भ में नैतिकता के प्रश्नों की चर्चा कीजिए ।

- (c) मार्केटिंग अनुसंधान की कोई चार मर्यादाओं की चर्चा कीजिए ।

4

अथवा

नैतिकता के लक्षणों की चर्चा कीजिए ।

5. नीचे लिखें प्रश्नों के संक्षेप में उत्तर दीजिए : (प्रत्येक प्रश्न का 1 अंक)

14

- (1) मार्केटिंग अनुसंधान का कार्य क्षेत्र बताइए ।
- (2) मार्केटिंग के कारण लोगों का जीवनस्तर ऊपर उठता है । समझाइए ।
- (3) समाजोन्मुखी मार्केटिंग की धारणा संक्षेप में समझाइए ।
- (4) बाजार माँग का अर्थ है ?
- (5) प्रत्युत्तर देने वाले के अधिकारों को बताइए ।
- (6) ब्रॉडिंग की चार मर्यादाएँ लिखिए ।
- (7) निविदा मूल्य नीति क्या है ?
- (8) लागतोन्मुखी कीमत नीति क्या है ?
- (9) माल का एकत्रीकरण क्या है ?
- (10) विज्ञापन की तीन मर्यादाएँ लिखिए ।
- (11) ग्राहक का व्यवहार क्या है ?
- (12) बाजार विभागीकरण क्या है ?
- (13) बाजार विभागीकरण की दो मर्यादाएँ लिखिए ।
- (14) मार्केटिंग अनुसंधान के उद्देश्य लिखिए ।