



Seat No. : _____

ND-105(H)
November-2025
B.A., Sem.-V
CC-305 : Psychology
(Counselling Psychology)

Time : 2:30 Hours]

[Max. Marks : 70

(Hindi Version)

1. सलाह क्या है ? सलाह के उद्देश्य समझाइए । 14
अथवा
1. सलाह के प्रकार समझाइए । 14
2. सलाहकार के चयन एवं प्रशिक्षण पर चर्चा कीजिए । 14
अथवा
2. सलाह के अभिगमों की सविस्तार चर्चा कीजिए । 14
3. सलाह प्रक्रिया के चरणों का वर्णन कीजिए । 14
अथवा
3. सलाह प्रक्रिया पर असर डालने वाले कारकों का वर्णन कीजिए । 14
4. सलाह संबंध प्रतिमानों की चर्चा कीजिए । 14
अथवा
4. सलाह संबंध के लिए सलाहकार के लक्षणों की चर्चा कीजिए । 14

- (1) सलाह की लाक्षणिकताएँ किसने बताई हैं ?
(a) टॉलबर्ट (b) ग्लेन एवं स्मिथ
(c) टॉलमेन (d) फ्रायड
- (2) ग्राहक केन्द्रित अभिगम किसका योगदान है ?
(a) एडलर (b) रोजर्स
(c) फ्रायड (d) इनमें से कोई नहीं
- (3) सलाह की शुरुआत में सलाहकार एवं सलाहार्थी के मध्य _____ का संबंध बनता है ।
(a) सोहार्द (b) अन्तर्दृष्टि
- (4) सलाह संबंध _____ की समस्याओं से संबंधित है ।
(a) समायोजन (b) मनोविकृति
- (5) सलाह बैठक व्यवस्था के कितने घटक हैं ?
(a) दो (b) चार
(c) तीन (d) छः
- (6) परानुभूति के बारे में किसने सूचित किया है ?
(a) लेविस (b) टॉलबर्ट
(c) फ्रायड (d) टॉलमेन
- (7) सलाहार्थी की उम्र के अनुसार सलाह का _____ बदलता रहता है ।
(a) स्वरूप (b) तीव्रता
- (8) _____ ने सलाहकार के लक्षणों एवं मनोवृत्तियों को दर्शाया है ।
(a) ब्रेमर एवं शोस्ट्रम (b) वॉटसन
- (9) _____ ने सलाह संबंध के मानदण्ड दर्शाए हैं ।
(a) ब्रेमर एवं शोस्ट्रम (b) बोर्डिन
- (10) सलाह की लाक्षणिकता _____ ने दर्शाई है ।
(a) टॉलबर्ट (b) एस.के. मित्रा
- (11) विचारों की अस्पष्टता को _____ कहते हैं ।
(a) संदिग्धता (b) संवेदनशीलता
- (12) सलाहकार कभी-कभी सलाहार्थी की तीव्र भावनाओं को _____ देता है ।
(a) स्वीकृति (b) अस्वीकृति