

Seat No. : \_\_\_\_\_

# AF-121(H)

April-2025

B.A., Sem.-VI

CC-315 : Psychology  
(Counselling Psychology – II)

Time : 2:30 Hours]

[Max. Marks : 70

(HINDI VERSION)

1. सलाहलक्षी मुलाकात क्या है ? सलाहलक्षी मुलाकात के उद्देश्यों एवं फायदों का वर्णन कीजिए । 14

अथवा

1. प्रारंभिक मुलाकात में सलाहार्थी का व्यवहार समझाइए । 14

2. मुलाकात के सिद्धांतों की चर्चा कीजिए । 14

अथवा

2. सलाह की मौन एवं स्वीकृति की तकनीकों को समझाइए । 14

3. सलाह तकनीक क्या है ? स्पष्टीकरण की तकनीकों को समझाइए । 14

अथवा

3. सलाह की प्रमुख तकनीकों का वर्णन कीजिए । 14

4. सलाह में निर्णय लेने की प्रक्रिया के मानकों का वर्णन कीजिए । 14

अथवा

4. सलाह में निर्णय लेने की प्रक्रिया के चरणों का वर्णन कीजिए । 14

5. सही विकल्प चुनिए : (कोई सात)

14

- (1) टेलर द्वारा दर्शाए मुलाकात के लक्ष्य \_\_\_\_\_ हैं। (तीन, चार)
- (2) सलाहकार एवं सलाहार्थी के मध्य परस्पर विश्वास का भाव \_\_\_\_\_ की स्थापना के कारण बनता है। (प्रतिकार, सायुज्य)
- (3) सलाहकार की भूमिका के चार पहलुओं को किसने प्रस्तुत किया है ? (फस्टर, रॉबिन्सन)
- (4) सलाह में सलाहार्थी की सतत उपस्थिति उसकी सक्रिय \_\_\_\_\_ की निशानी है। (भागीदारी, संघर्ष)
- (5) सलाह में \_\_\_\_\_ तकनीकें होती हैं। (10, 12)
- (6) \_\_\_\_\_ ने अनिर्देशात्मक पद्धति प्रदान की है। (कार्ल रोजर्स, फ्रायड)
- (7) अर्थघटन के \_\_\_\_\_ मुख्य अभिगम हैं। (दो, तीन)
- (8) स्पष्टीकरण सलाहार्थी को \_\_\_\_\_ करने में सहायक है। (समस्या, प्रगति)
- (9) रोजर्स ने सलाहार्थी-केंद्रित सलाह पद्धति दी है। (सही, गलत)
- (10) निर्णय करने की प्रक्रिया के \_\_\_\_\_ मानक हैं। (5, 4)
- (11) सलाह में निर्णय प्रक्रिया का प्रथम कदम \_\_\_\_\_ समस्या है। (व्याख्या, समझ)
- (12) दैनिक जीवन पसंदगी में ज्यादातर मानक \_\_\_\_\_ होते हैं। (वास्तविक, आकस्मिक)

\_\_\_\_\_