

# MQ-133(H)

March-2019

B.A., Sem.-VI

CC-315 : Psychology

(Counselling Psychology-II)

Time : 2:30 Hours]

[Max. Marks : 70

(Hindi Version)

1. (a) प्रारम्भिक मुलाकात सलाहार्थी का व्यवहार समझाइए । 14  
अथवा  
सलाहलक्षी मुलाकात क्या है ? मुलाकात के हेतुओं तथा लाभों को समझाइए ।
- (b) निम्न प्रश्नों के उत्तर दीजिए : (कोई चार) 4  
(1) सलाहकार की भूमिका के चार तत्त्व बताए ।  
(2) सलाहलक्षी मुलाकात का क्या अर्थ है ?  
(3) टेलर द्वारा दर्शाए मुलाकात के ध्येय \_\_\_\_\_ है । (तीन, पाँच, दो)  
(4) सलाहकार तथा सलाहार्थी में परस्पर विश्वास \_\_\_\_\_ की स्थापना के कारण संभव है । (रेपर्ट, सम्पेथी)  
(5) सलाह संबंध के मुख्य ध्येय \_\_\_\_\_ ने बताए हैं । (क्राउन्ड, टेलर)  
(6) सलाह संबंध का मूलभूत आधार \_\_\_\_\_ है । (सौजन्य, मुलाकात, प्रश्नावली)
2. (a) सलाह तकनीक का अर्थ देकर आरम्भिक तथा मौन की तकनीक समझाइए । 14  
अथवा  
सलाहलक्षी मुलाकात की पद्धतियों को समझाइए ।
- (b) निम्न प्रश्नों के उत्तर लिखिए : (कोई चार) 4  
(1) सलाह तकनीक का \_\_\_\_\_ ध्येय है ।  
(2) अनअधिकार मुलाकात क्या है ?  
(3) सलाहकार को सलाहार्थी की \_\_\_\_\_ नहीं करनी चाहिए । (टीका, निंदा, ईर्ष्या)  
(4) अनिर्देशात्मक मुलाकात पद्धति \_\_\_\_\_ ने दी है । (कार्ल रोजर्स, फ्रायड)  
(5) आमने सामने की प्रत्यक्ष बातचीत \_\_\_\_\_ है । (मुलाकात, प्रश्नावली)  
(6) मुलाकात में नोटपेड का नमूना \_\_\_\_\_ ने दिया । (फुस्टर, टोलबर्ट, रोजर्स)

3. (a) सलाह की खातरी देने की तकनीक की चर्चा कीजिए । 14

अथवा

सलाह की तकनीक के रूप में स्पष्टीकरण तकनीक को समझाइए ।

- (b) निम्न प्रश्नों के उत्तर लिखिए : (कोई तीन) 3

- (1) स्पष्टीकरण तकनीक क्या है ?
- (2) प्रतिबिंबित संबंध तकनीक के तीन प्रकारों किसने बताए हैं ?
- (3) प्रतिबिंबित संबंध तकनीक के प्रकार \_\_\_\_\_ है । (तीन, छः, पाँच)
- (4) प्रारंभिक मुलाकात की अवस्था में से एक \_\_\_\_\_ है । (समस्या का निवेदन, निर्णय)
- (5) स्पष्टीकरण के कारण सलाहार्थी को \_\_\_\_\_ ख्याल आता है । (वास्तविकता, अवास्तविकता)

4. (a) सलाह में निर्णय लेने की प्रक्रिया के सोपानों का वर्णन कीजिए । 14

अथवा

सलाह में निर्णय लेने की प्रक्रिया के मानकों का वर्णन कीजिए ।

- (b) निम्न प्रश्नों के उत्तर लिखिए : (कोई तीन) 3

- (1) निर्णय लेने की प्रक्रिया का प्रथम चरण ।
- (2) खातरी देने की तकनीक का महत्त्व ।
- (3) सलाह की विविध तकनीक \_\_\_\_\_ है ।
- (4) निर्णय लेने की प्रक्रिया के चार \_\_\_\_\_ होते हैं । (मानक, मूल्य)
- (5) सलाहार्थी उचित निर्णय ले सके इस हेतु उतनी अधिक \_\_\_\_\_ देनी होती है । (माहिती, प्रश्नावली)