

Seat No. : \_\_\_\_\_

**NJ-135**

**December-2015**

**B.Com., Sem.-III**

**Core Elective-201 : Marketing  
(Advertising and Sales Promotion)**

**Time : 3 Hours]**

**[Max. Marks : 70**

1. (અ) જાહેરાત અને પ્રસિદ્ધિનો તફાવત સ્પષ્ટ કરો. 6
- અથવા**
- જાહેરાત દ્વારા સમાજને કયા-કયા ફાયદા પ્રાપ્ત થાય છે તે સમજાવો.
- (બ) પ્રસિદ્ધિનો અર્થ આપી, તેના કોઈપણ ચાર ઉદ્દેશો સમજાવો. 4
- અથવા**
- જાહેરાતના નકારાત્મક પાસાંઓ પૈકી નૈતિક પાસાંઓની સમજૂતી આપો.
- (ક) વિજ્ઞાપન કયા-કયા મુદ્દાઓને કારણે ટીકાપાત્ર બન્યું છે તેની ટૂંકમાં સમજૂતી આપો. 4
- અથવા**
- જાહેરાત નિષ્ફળ જવાના કારણો પૈકી : (1) અયોગ્ય માધ્યમ, (2) હરીફાઈ (3) ગ્રાહકોના પ્રકાર વિશે લખો.
2. (અ) બાહ્ય વિજ્ઞાપનનો અર્થ આપી, તેના માધ્યમો કયા-કયા છે તે વિગતે સમજાવો. 6
- અથવા**
- આંતરરાષ્ટ્રીય જાહેરાતના ઉદ્દેશો કયા-કયા છે તે સમજાવો.
- (બ) આંતરરાષ્ટ્રીય જાહેરાત નિયમન અંતર્ગત અસ્વીકૃત રીતો પૈકી (1) અતિશયોક્તિ (2) ખોટા પ્રમાણપત્રો વિશે સમજાવો. 4
- અથવા**
- આંતરરાષ્ટ્રીય જાહેરાત કાર્યક્રમના કોઈપણ ચાર અવરોધકોની સમજૂતી આપો.
- (ક) આંતરરાષ્ટ્રીય જાહેરાતની વ્યૂહરચના અંતર્ગત (1) જાહેરાત નીતિ (2) નાણાકીય અંદાજો અને (3) જાહેરાત સંદેશો સમજાવો. 4
- અથવા**
- અમુક વિશિષ્ટ માધ્યમો પૈકી નીચેના માધ્યમોની સમજૂતી આપો (1) પેકીંગ (2) ઈન્ટરનેટ (3) સામાજિક પ્રવૃત્તિઓ

3. (અ) કોપી એટલે શું ? કોપીરાઈટરમાં કયા-કયા ગુણો હોવા આવશ્યક છે તે સમજાવો. 6
- અથવા**
- વિજ્ઞાપનના કાર્યો અંગે મનોવિજ્ઞાનના ઉપયોગ દ્વારા “રસ ઉત્પન્ન કરવા”ની કઈ-કઈ રીતો છે તે ચર્ચો.
- (બ) વિજ્ઞાપનની અપીલનાં મુખ્ય ત્રણ કાર્યો સમજાવો. 4
- અથવા**
- વિજ્ઞાપનનું માળખું તૈયાર કરવાના તબક્કાઓ વર્ણવો.
- (ક) વિજ્ઞાપનના સારા માળખાની લાક્ષણિકતાઓ પૈકી (1) સરળ (2) યોગ્ય સંજ્ઞા (3) રંગોનો ઉપયોગ સમજાવો. 4
- અથવા**
- કોપીના પ્રકારો પૈકી (1) હાસ્યજનક કોપી (2) ચિત્રવાળી કોપી (3) કારણ દર્શક કોપીની સમજૂતી આપો.
4. (અ) મધ્યસ્થીઓ દ્વારા વેચાણવૃદ્ધિનાં ઓજારો કયા-કયા છે તે સમજાવો. 6
- અથવા**
- જાહેરાત દ્વારા વેચાણવૃદ્ધિ વિગતે સમજાવો.
- (બ) વેચાણવૃદ્ધિને કારણે કોને-કોને કેવા ફાયદા થઈ શકે છે તે ટૂંકમાં જણાવો. 4
- અથવા**
- વેચાણવૃદ્ધિના કોઈપણ ચાર ઉદ્દેશો સમજાવો.
- (ક) વેચાણવૃદ્ધિની કોઈપણ ચાર લાક્ષણિકતાઓ વર્ણવો. 4
- અથવા**
- નીચેના પદો સમજાવો :
- (1) જાંગડ વેચાણ
- (2) વેચાણ પછીની સેવાઓ
5. નીચેના પ્રશ્નોના ટૂંકમાં જવાબ આપો : (ગમે તે સાત) 14
- (1) પ્રસિદ્ધિની લાક્ષણિકતાઓ જણાવો.
- (2) જાહેરાત ખર્ચાળ છે પરંતુ નફાકારક છે સમજાવો.
- (3) આંતરરાષ્ટ્રીય જાહેરાતનો અર્થ આપો.
- (4) માધ્યમની પસંદગીને અસર કરતાં ગમે તે ત્રણ પરિબલો જણાવો.
- (5) કોપીમાં કયા-કયા તત્ત્વોનો સમાવેશ થાય છે તે જણાવો.
- (6) અપીલ એટલે શું ?
- (7) વેચાણવૃદ્ધિનો અર્થ આપો.
- (8) પેદાશના વેચાણ માટે સહાયક થઈ શકે તેવા વેચાણ સાહિત્યનાં નામ આપો.