

Seat No. : _____

AF-122 (H)

April-2023

B.A., Sem.-VI

CC-315 : Psychology

(Counselling Psychology – II)

Time : 2:30 Hours]

[Max. Marks : 70

(Hindi Version)

1. परामर्शी साक्षात्कार क्या है ? परामर्शी साक्षात्कार के उद्देश्यों और लाभों का वर्णन कीजिए । 14
अथवा
प्रारंभिक साक्षात्कार में सलाहकार का व्यवहार समझाइए । 14
2. साक्षात्कार के सिद्धांतों की चर्चा कीजिए । 14
अथवा
स्वीकार्यता की तकनीकों को समझाइए । 14
3. अर्थघटन की तकनीकों को समझाइए । 14
अथवा
मार्गदर्शन की तकनीको को समझाइए । 14
4. परामर्श में निर्णयन के मानक समझाइए । 14
अथवा
परामर्श में निर्णयन के चरणों को समझाइए । 14

- (1) _____ ने परामर्श संबंध के मुख्य लक्ष्य दिए। (टेलर, कुस्टर)
- (2) परामर्शदाता और परामर्शी के मध्य विश्वास _____ की स्थापना द्वारा पैदा होती है। (प्रतिकार, घनिष्ठता)
- (3) उद्देश्य के लिए आमने-सामने की चर्चा _____ के रूप में जानी जाती है। (प्रश्नावली, साक्षात्कार)
- (4) _____ ने गैर-निर्देशित ग्राहक केंद्रित साक्षात्कार पद्धति विकसित की। (रोजर्स, फायड)
- (5) साक्षात्कार में नोट पैड नमूना _____ के द्वारा दिया गया है। (टेलर, टॉलबर्ट)
- (6) परामर्शी तकनीक के _____ उद्देश्य हैं। (तीन, चार)
- (7) स्पष्टता के कारण, परामर्शी में _____ के विचार आते हैं। (वास्तविकता, अवास्तविकता)
- (8) अर्थघटन में मुख्यतः _____ अभिगम हैं। (दो, तीन)
- (9) स्पष्टीकरण परामर्शी को _____ में सहायता करता है। (प्रगति, अधोगति)
- (10) परामर्श में निर्णय प्रक्रिया का प्रथम चरण _____ है। (समस्या की व्याख्या, समस्या को समझना)
- (11) दैनिक जीवन के विकल्पों में ज्यादातर मानक _____ होते हैं। (आकस्मिक, तात्कालिक)
- (12) निर्णयन प्रक्रिया के _____ पहलू होते हैं। (8, 10)