Seat No. : _______________

AJ-101

August-2021

B.Com., Sem.-V

303 : Business Law

Time : 2 Hours] **[Max. Marks : 50**

વિભાગ – I

નીચેના પ્રશ્નોમાંથી કોઈપણ બે પ્રશ્નોના જવાબ આપો :

1. (અ) મુક્ત સંમત્તિ એટલે શું ? બળજબરી અને અયોગ્ય લાગવગ વચ્ચેનો તફાવત જણાવો. **10**

   (બ) દરખાસ્તની વ્યાખ્યા આપી, દરખાસ્તના આવશ્યક તત્ત્વો જણાવો. **10**

2. (અ) સમજાવો : જાહેર નીતિ વિરૂદ્ધના કરારો. **10**

   (બ) નુકશાન વળતર અંગેના નિયમો સમજાવો. **10**

3. (અ) વ્યાખ્યા આપો : (આબકારી જકાત ધારા હેઠળ) **10**

   (1) જકાત પાત્ર માલ

   (2) ઉત્પાદન

   (3) છૂટક વેચાણ કિંમત

   (બ) સમજાવો : (કસ્ટમ ધારા હેઠળ) **10**

   (1) સંરક્ષણાત્મક કસ્ટમ ડ્યુટી

   (2) ડમ્પીંગ વિરોધી ડ્યુટી

   (3) ડ્યુટી પાત્ર માલ

4. (અ) 'ખરીદનાર સાવધાન' આ નિયમ તેના અપવાદો સાથે સમજાવો. **10**

   (બ) સમજાવો : **10**

   (1) સી.આઈ.એફ. કરાર (C.I.F. Contract)

   (2) એફ.ઓ.બી. કરાર (F.O.B. Contract)

વિભાગ – II

5. નીચેનાં વિધાનો ખરાં છે કે ખોટાં તે જણાવો : (કોઈપણ **પાંચ**) **10**

(1) જે સમજૂતીનો કરાર દ્વારા અમલ ન થઈ શકે તેને રદબાતલ કરાર કહેવાય.

(2) દરખાસ્ત ગર્ભિત સ્વરૂપે થઈ શકે નહી.

(3) અવેજ વગરનાં કરારો રદબાતલ થવા પાત્ર કરાર છે.

(4) જ્યારે કરારનો કોઈ પક્ષકાર કરારની તારીખ પહેલા જ તેનું પાલન કરવાની ના પાડે તો તેને અર્ધ-કરાર કહેવાય.

(5) અવલંબિત કરારો જુગારી કરાર છે.

(6) માલ વેચાણનો કાયદો 1930 થી અમલમાં આવ્યો.

(7) દરેક વેચાણમાં વેચનારને માલ વેચાણનો હક છે તેવી ગર્ભિત શરત હોય છે.

(8) કેન્દ્રીય આબકારી જકાતનો કાયદો 1950થી અમલમાં આવ્યો.

(9) જ્યારે માલની માલીકી તાત્કાલિક વેચનારથી ખરીદનાર તરફ ફેરબદલી થાય તેને વેચાણની સમજૂતી કહેવાય.

(10) લોટરી એ કાયદેસર સમજૂતી છે.

Seat No. : _______________

AJ-101

August-2021

B.Com., Sem.-V

303 : Business Law

Time : 2 Hours] **[Max. Marks : 50**

Section – I

Answer the following questions : (any **two**)

1. (A) What is free consent ? State the differences between coercion and under influence. **10**

   (B) Define Proposal and describe the essential elements of Proposal. **10**

2. (A) Explain Agreement against public policy. **10**

   (B) Explain the rules of Compensation. **10**

3. (A) Define : (Under Excise Duty Act) **10**

   (1) Excisable goods

   (2) Manufacture

   (3) Retail sale price

   (B) Explain : (Under Custom Act) **10**

   (1) Protective Custom Duty

   (2) Anti-Dumping Duty

   (3) Dutiable Goods

4. (A) Explain doctrine of caveat emptor with exception. **10**

   (B) Explain : **10**

   (1) C.I.F. Contract

   (2) F.O.B. Contract

Section – II

5. Answer the following questions are true or false : (any **five**) **10**

(1) An agreement not enforceable by law is said to be void contract.

(2) Proposal cannot be made in implied form.

(3) A contract without consideration is voidable.

(4) When either party to the contract refuses to perform the contract before the date of its performance it is called quasi-contract.

(5) A contingent contract is wagering contract.

(6) The Sale of Goods Act came into the force in 1930.

(7) In case of every sale contract there is an implied condition that the seller has the right to sell the goods.

(8) Central Excise Act came in the force in 1950.

(9) When property to the goods is immediately transferred from seller to the buyer it is called Agreement to sell.

(10) Lottery is a legal agreement.